

Som svar på en önskan om tätare information från AVTECH publiceras detta informationsbrev ungefärligen månadsvis i ett format mindre formellt än pressreleaser och med fokus på information som inte är kurspåverkande.

## Mycket på gång

Arbetet med nya flygbolag och tester fortsätter i positiv riktning. Massor av dialoger pågår under årets första månader med bolag som avslutat tester och bolag som påbörjar eller ska påbörja testperioder. Det är sällan i AVTECHs historia som det varit så mycket på gång. I början på året har en marknadskoordinator rekryterats vilket nu möjliggör en förstärkt synlighet framöver gentemot våra kunder.

Den 14 mars kunde vi med glädje informera om ett helt nytt Aventus- och ClearPath-avtal med det Mexiko-baserade flygbolaget Volaris. Volaris valde i stället för en trial att direkt starta med ett kommersiellt tre-årigt avtal med en möjlighet till opt-out de första tre månaderna om de inte skulle vara nöjda. Vi ställer oss mycket positiva till denna variant och avtalets längd tydliggör här de långsiktiga ambitionerna från båda sidor. Extra spännande är också det faktum att Volaris är delägt av det amerikanska private-equitybolaget Indigo Partners LLC, vilket även är huvudägare i amerikanska Frontier Airlines och chilenska JetSmart, samt har ägarandelar i kanadensiska Lynx Air samt Wizz Air i Europa.

Samtidigt som det är lite stökigt på marknaderna runtom i världen finns det anledning att påminna om att vi är lönsamma. AVTECH har inga lån och löper därmed inga ränterisker när räntenivåer runtom i världen nu ökar. Vi kan stadigt fokusera på tillväxt, både genom nya kunder och nya tjänster till gamla kunder, för att öka vår omsättning långsiktigt.

Flygmarknaden ser idag bra ut med en god trafik tillväxt. Den hotande lågkonjunkturen har ännu inte märkts i efterfrågan på resor. Bokningsläget ser i stället positivt ut i närtid inför sommarsäsongen när våra kunder förbereder sig för den traditionella trafikökningen.

En trendande men långsiktig utveckling är ökningen av turbulens i vädersystemen globalt där ett antal allvarliga turbulensincidenter i närtid har drabbat en rad flygbolag runt om i världen. Våra tjänster för detaljerad prediktering av turbulens har fått en många lovord under åren för sin noggrannhet och vi bedömer att denna utveckling nu kan bidra till ett ökat intresse för dessa tjänster.

Läget är ljus. Vi har bra produkter och med en fortsatt välfylld pipeline av tester och efterföljande avtalsdiskussioner ser jag fram emot att kunna leverera fler positiva nyheter under året. Det är dock viktigt att komma ihåg att dessa processer ofta tar lite tid.

Med vänlig hälsning,  
David Rytter  
VD AVTECH Sweden AB (publ)

